

VEPRO



IHR ANBIETER
FÜR eHEALTH-SOLUTIONS



100% LEISTUNG – JEDERZEIT

„Welcher Lösungsanbieter ist der richtige Partner für uns?“

Mit der zunehmenden Komplexität von IT-Infrastrukturen fällt die Antwort für die Entscheider in Krankenhäusern und Praxen immer schwerer.

Am Anfang steht Zuhören und Mitdenken...

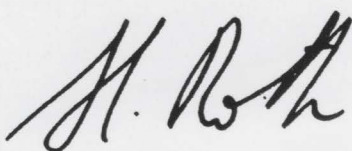
...denn nicht der Kunde muss uns verstehen, sondern wir den Kunden. Nur so entsteht Qualität. Und sie ist die Basis für den Leitsatz von VEPRO seit der Gründung im Jahre 1981:

„Großes geschieht nur, weil jemand mehr tut als er tun muss.“

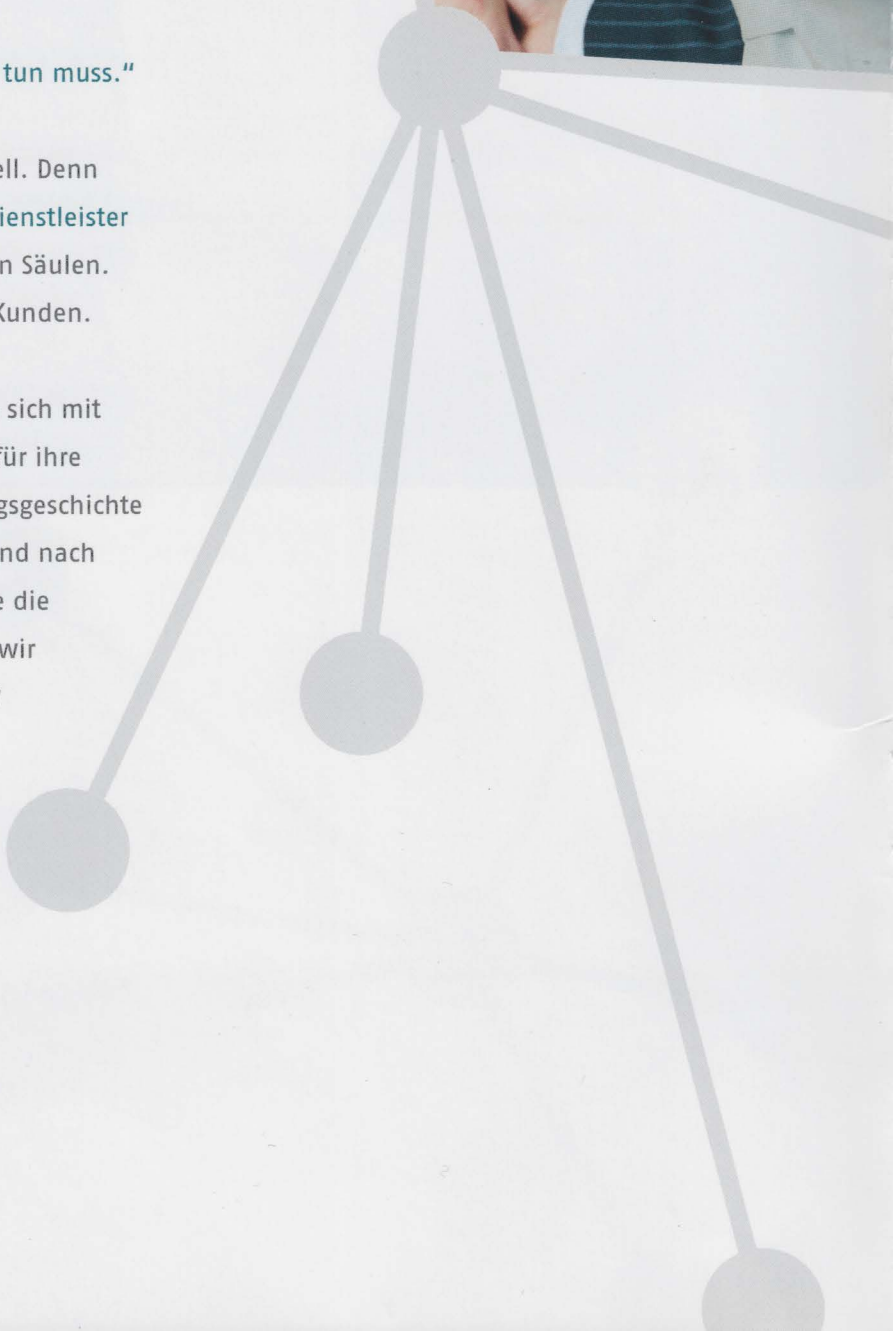
„Großes“ beweisen wir mit unserem Geschäftsmodell. Denn mit den beiden Segmenten IT-Systemhaus und IT-Dienstleister steht VEPRO auf zwei wachstumsstarken und stabilen Säulen. Von dieser starken Kombination profitieren unsere Kunden.

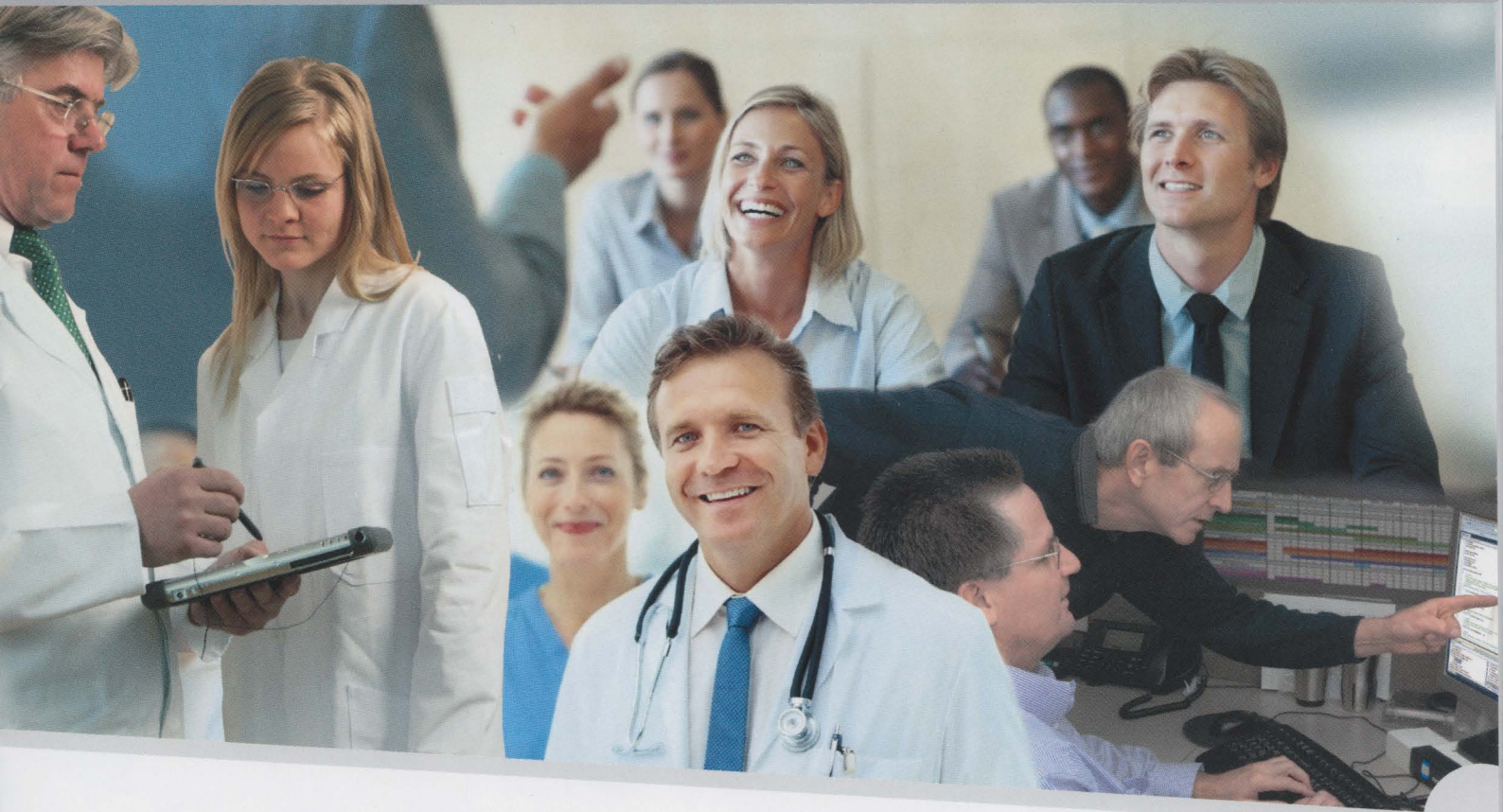
„Größe“ beweisen vor allem unsere Mitarbeiter, die sich mit Kompetenz und hohem persönlichem Engagement für ihre Kunden einsetzen und aus jedem Projekt eine Erfolgsgeschichte machen. Die sich immer wieder neue Ziele setzen und nach neuen Wegen suchen. Und immer wieder stellen sie die wichtigste Frage eines Dienstleisters: Wie erreichen wir den höchstmöglichen Mehrwert für unsere Kunden?

Warum wir für Sie der richtige Partner sind, erfahren Sie auf den folgenden Seiten.



H. Roth

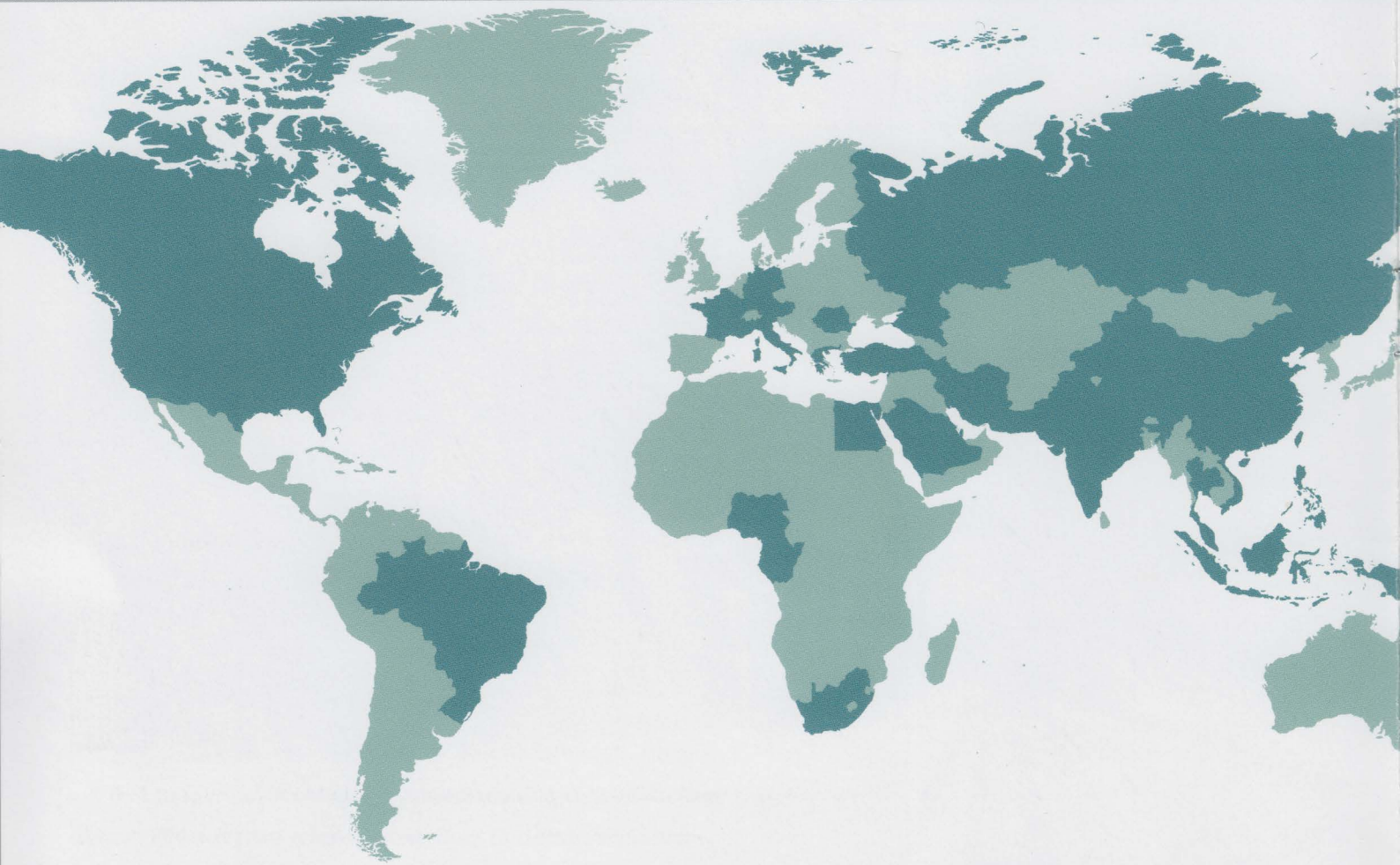




UNSERE ZIELE: ANSPRUCH UND MOTIVATION

- 1 Kompetenter und zuverlässiger Partner unserer Kunden
- 2 Marktführer an unseren Standorten und darüber hinaus
- 3 Wachstum und Gewinnerzielung durch zufriedene Kunden
- 4 Seriöser Geschäftspartner unserer Lieferanten
- 5 Erreichen der Ziele durch konsequente Umsetzung

Die Menschen machen bei VEPRO das Unternehmen aus. Erfolg ist daher für uns immer das Ergebnis einer herausragenden Teamleistung.



WELTWEIT IN DEN IT-HEALTHCARE MÄRKTEN VERTRETEN

Mit den Standbeinen PACS-, Workflow- und Cloud-Lösungen ist die VEPRO Unternehmensgruppe zum Global Player aufgestiegen.

Über 4.000 Installationen weltweit – von Mini PACS Lösungen in Kliniken und Praxen bis zur umfassenden Enterprise Lösung für alle Fachabteilungen eines Klinikums mit Workflow-Management, Prozesssteuerung und webbasierter Informationsverteilung. VEPRO stellt als einziges Unternehmen alle multimedialen Patientendaten in einer einzigartigen Bedienoberfläche sämtlichen Fachbereichen zur Verfügung.

Unsere Lösungen bleiben trotz aller Komplexität immer einfach und verständlich.

BANGLADESH

IRAN

RUSSLAND

BRASILIEN

ITALIEN

SAUDI ARABIEN

DEUTSCHLAND

KROATIEN

SINGAPUR

FRANKREICH

NORD-AMERIKA

SÜDOST-ASIEN

GRIECHENLAND

ÖSTERREICH

TÜRKEI

INDIEN

PAKISTAN

UNGARN

10 GUTE GRÜNDE, WARUM VEPRO DIE ERSTE WAHL BEI IT-HEALTHCARE LÖSUNGEN IST:

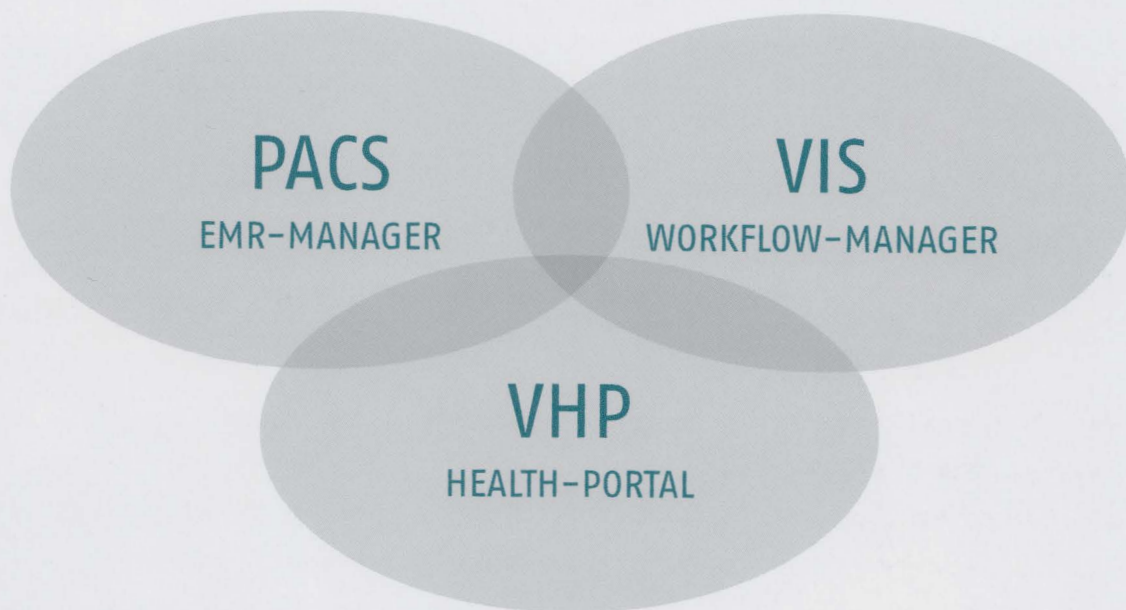
- 1 Kundennähe** – wir sind mit unseren weltweiten Niederlassungen und Partnern direkt vor Ort.
- 2 Alles aus einer Hand** – Als Lösungsanbieter betreuen wir unsere Kunden von der Strategieberatung über die Lieferung von Hard- und Software, Projektplanung und -durchführung, Systemintegration, Wartung und Schulung bis hin zum Komplettbetrieb der IT.
- 3 Verständnis** – Wir begegnen unserem Kunden auf Augenhöhe, sprechen seine Sprache und kennen seine Bedürfnisse.
- 4 Verantwortung** – Mit unseren universellen Services garantieren wir den reibungslosen IT-Betrieb unserer Kunden.
- 5 Kompetenz** – In unseren Lösungs- und Kompetenzzentren haben wir Know-how zu komplexen Fachgebieten konzentriert. Spezialisten ergänzen die Kundenteams vor Ort.
- 6 Weiterbildung** – Mit unseren weltweiten Schulungszentren sorgen wir für die praxisorientierte Weiterbildung von Anwendern.
- 7 Zertifizierung** – Durch alle vom Gesetzgeber vorgeschriebenen Zertifikate für den Vertrieb und die Betreuung von Medizinprodukten garantieren wir höchste Investitionssicherheit.
- 8 Angebot** – Wir bieten herstellerübergreifend ein lückenloses Angebot aus rund 12.000 IT-Produkten und Dienstleistungen bei kurzen Lieferzeiten.
- 9 Kostensenkung** – Mit unseren eHealth-Lösungen gestalten wir effiziente Arbeitsabläufe, machen Informationen überall verfügbar und garantieren somit die größtmögliche Kosteneinsparung.
- 10 Mitarbeiter** – unsere Mitarbeiter sorgen dafür, dass über 4.000 Kunden in VEPRO einen kompetenten und zuverlässigen Partner gefunden haben.

VERTRAUEN SIE UNSERER LANGJÄHRIGEN ERFAHRUNG

IT ist für Krankenhäuser und Praxen oft weniger eine Frage nach der besten Technologie, als die nach dem größtmöglichen Nutzen. VEPRO versteht sich als Lösungsanbieter, der Technik und Betriebswirtschaft im Krankenhaus optimal zusammenbringt.

Als Partner sind wir immer dann persönlich zur Stelle, wenn Expertenwissen und Technologie benötigt werden oder wenn bei anstehenden Prozessänderungen im Krankenhaus eine zusätzliche Unterstützung erforderlich ist.





PASSGENAUE eHEALTH-SOLUTIONS

PACS / EMR

Der Wunsch, auf Knopfdruck alle Informationen zu einem Patienten zu erhalten wird Realität – unabhängig aus welchen medizinischen Fachbereichen Bilder, Filme, Texte, Grafiken oder Befunde bereitgestellt werden.

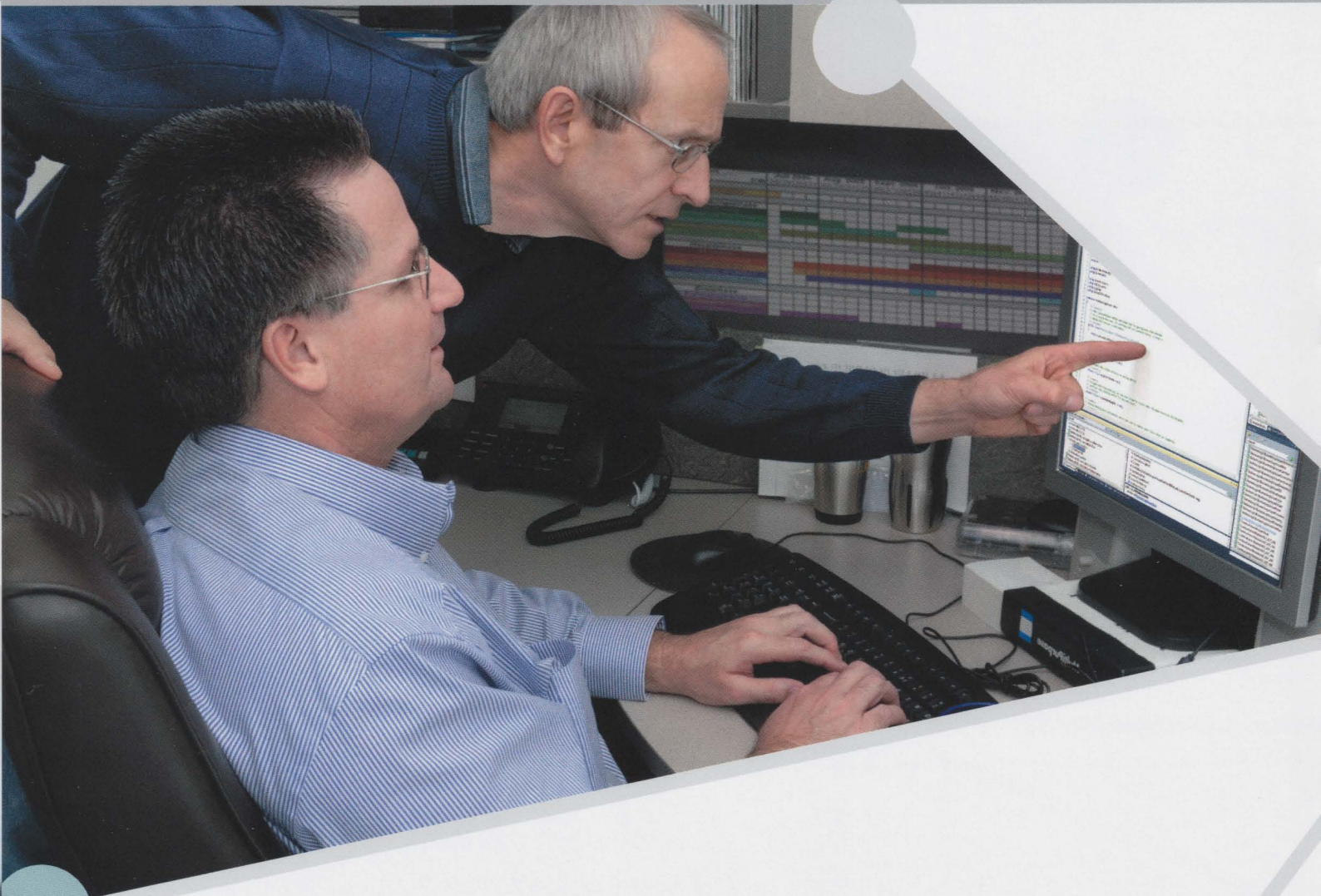
VIS

Das VEPRO Informationssystem hilft bei der individuellen Workflowgestaltung und Prozessoptimierung. Arbeitsabläufe werden für Prozesssicherheit, Effizienz, Fehlerminimierung und Kostenreduzierung präzise definiert.

VHP

Im Vepro Health Portal (VHP) werden alle medizinischen Informationen wie Bild, Film, Text und Audio multimedial und zentral publiziert. Es werden nicht nur die „Health Care Professionals“ als Informationsanbieter und Nutzer untereinander vernetzt, sondern auch die „Persönliche Gesundheitsakte“ wird für den Patienten zur Realität.

VEPRO – die gesamte Wertschöpfungskette aus einer Hand



EIGENE FORSCHUNG UND ENTWICKLUNG MADE IN GERMANY

VEPRO ist eines der wenigen Unternehmen, das seine gesamten Softwareprodukte selbst entwickelt, produziert, vertreibt und betreut. Die Entwicklung und Forschung erfolgt ausschließlich am Standort Pfungstadt. Hier in Deutschland finden wir die Spezialisten die in kürzester Zeit ein Produkt marktfähig machen können.

Dabei ist VEPRO ein wirtschaftlich unabhängiges und profitables Unternehmen das sich selbst finanziert. So sichern wir seit drei Jahrzehnten die Investitionen unserer Kunden durch Stabilität, Kontinuität und Innovationen.

BERATUNG BEIM KUNDEN VOR ORT

Nicht alleine das umfassende Angebotsspektrum macht VEPRO zu einem interessanten Partner, sondern auch die Verbindung von Erfahrung und Stabilität eines deutschen mittelständischen Unternehmens mit Flexibilität und lokaler Präsenz.

Das entscheidende Plus

Unsere flächendeckenden Niederlassungen entscheiden autonom. Das garantiert eine schnelle Reaktion auf Anfragen und die direkte Durchführung der vereinbarten Projekte. Zugleich profitieren unsere rund 4.000 Kunden aber auch von der Leistungsfähigkeit der gesamten VEPRO Gruppe:

- gute Herstellerkontakte
- starke Logistik mit schneller Lieferfähigkeit
- attraktive Konditionen durch hohe Einkaufsvolumina

Der effiziente Betrieb von Krankenhäusern und Praxen ist in immer höherem Maße abhängig von der Leistungsfähigkeit und Betriebssicherheit der IT. Bei der Wahl des richtigen IT-Partners zählen daher Werte wie: Vertrauen, Zuverlässigkeit und Ehrlichkeit.

AUF MEHR SPIELRAUM SETZEN

Krankenhäuser und Praxen stehen heute unter hohem Kosten- und Personaldruck und müssen gleichzeitig die Qualität der Patientenversorgung verbessern.

Aus diesem Konflikt resultiert Lösungsbedarf:

- Die Optimierung und Flexibilisierung der IT-Infrastruktur
- die Unterstützung von Geschäftsprozessen
- der Schutz getätigter Investitionen
- die Sicherung des Zugangs zu medizinische Daten
- die sorgfältige Überwachung der Systeme
- Garantie der zuverlässigen, störungsfreien Betriebsbereitschaft aller Netzwerke – auf Wunsch 24 Stunden an 365 Tagen im Jahr.

VEPRO Service: die IT-Garantie

Wir übernehmen die Verantwortung für exakt definierte Einzelaufgaben oder ganze Zuständigkeitsbereiche. Dabei stellen individuelle Service Level Agreements weltweit Betrieb und Funktionsfähigkeit der IT-Infrastruktur sicher – über den gesamten IT-Lebenszyklus.



AUF INVESTITIONS-SICHERHEIT SETZEN

Besonders das geschäftskritische Thema IT-Sicherheit ist für viele Krankenhäuser und Praxen der entscheidende Impuls, in VEPRO Lösungen zu investieren. Denn bei kaum einem anderen Bereich können Nachlässigkeiten größeren Schaden anrichten.

Im Mittelpunkt aller Leistungen stehen:

- Kostentransparenz,
- Optimierung der internen Ressourcen,
- hohe Anwenderzufriedenheit und
- eine stets aktuelle IT-Infrastruktur über den gesamten Lebenszyklus

Unser Ziel ist es, unseren Kunden Zeit für das Wesentliche zu verschaffen:
Die Konzentration auf den medizinischen Auftrag.

AUF SPITZEN-KNOW-HOW SETZEN

Je komplexer sich ein Sachverhalt darstellt,
desto einfacher muss die Lösung sein.

Dafür sorgen unsere Spezialisten, mit ihrem aktuellen Detailwissen
und langjähriger praktischer Erfahrung.

VEPRO hat das Know-how der Mitarbeiter in der Firmenzentrale zu
einem Informationspool zusammengeführt, auf den weltweit zuge-
griffen werden kann. Von diesem System profitieren unsere Kunden,
da sie jederzeit auf das Spezialwissen unserer hochqualifizierten
Experten zurückgreifen können.

**VEPRO Medizin-Produkte erfüllen alle gesetzlichen nationalen und
internationalen Anforderungen**

Unsere Zertifizierungen (u.a. EN-ISO 9001, EN-ISO 13485, FDA (510K),
MPG II b) belegen die Leistungsstärke unserer Spezialisten.



AUF DAS EXPERTENTEAM SETZEN

Die IT-Branche ist geprägt von kontinuierlichen Innovationen und Technologieänderungen unterschiedlichster Hersteller. Gut ist, dass Sie in VEPRO einen kompetenten Partner für alle Spezialthemen haben, der das Zusammenspiel der gesamten Infrastruktur im Blick behält.

Aus dem „Baukasten“ unserer Möglichkeiten kombinieren wir die für die Bedürfnisse unserer Kunden optimalen Komponenten zu einer individuellen Lösung.

So individuell wie die IT-Infrastruktur unserer Kunden, so individuell stellen wir auch die Projektteams zusammen und verbinden damit die Nähe des persönlichen Ansprechpartners mit der Kompetenz eines globalen Expertenteams.

AUF SCHULUNGSKOMPETENZ SETZEN

Auch die beste IT-Infrastruktur und die neueste Software nutzen Krankenhäusern oder Praxen nur dann, wenn sie von gut geschulten Mitarbeitern professionell bedient werden.

Hier sieht sich VEPRO in der Pflicht. Mit IT-Seminaren, Workshops, Anwendertrainings und Einzelcoachings schulen erfahrene VEPRO-Applikationsspezialisten direkt beim Kunden oder im Trainingszentrum an allen Standorten.

Von Praktikern für Praktiker

So wichtig Weiterbildung auch ist, sie macht sich nur dann schnell bezahlt und kommt dem Kunden zugute, wenn sich das Angebot am tatsächlichen Bedarf orientiert. Die große Stärke der VEPRO-Schulungszentren liegt deshalb in maßgeschneiderten Seminarkonzepten.

So ist es in den Schulungsräumen von VEPRO beispielsweise möglich, individuelle Kundensituationen nachzustellen, um die Teilnehmer an realen Problemen aus dem Tagesgeschäft zu schulen.



SCHLANKE PROZESSE SCHAFFEN

Heute sind nicht nur gut ausgebildete Mitarbeiter und stabile IT-Lösungen wichtig, sondern auch ein einfacher, schneller und kompetenter Informationsaustausch mit dem Partner.

Unabhängig davon ob das Krankenhaus oder die Praxis Fragen zu Service, Erweiterung oder Prozessoptimierung hat, bei VEPRO wird der Kunde stets von einem kompetenten Mitarbeiter beraten.

VEPRO optimiert mit den Kunden zusammen Arbeitsabläufe und schafft die technischen Voraussetzungen für effiziente Workflows innerhalb der Krankenhaus-Struktur.

Diesen Vorteil nutzen bereits über 4.000 Kunden.



VON VISIONEN ZU ERFOLGEN

-
- 1981** Harald G. Roth gründet die VEPRO GmbH. Zu dieser Zeit entwickelt das Unternehmen noch Software für Tierärzte. Daher stammt auch der Name VEPRO, der für „Veterinärmedizinisches Programm“ stand.
 - 1989** Harald G. Roth erkennt die Möglichkeiten der digitalen Bildverarbeitung in der Medizin. Erstmals wurde dieses „PACS“-Produkt auf einem medizinischen Weltkongress in Wien vorgestellt. Es folgte eine Erfolgsstory, die VEPRO Jahr für Jahr weiter fortschreibt.
 - 1991** Die Softwareentwicklung für Tierärzte wird eingestellt.
 - 1995** VEPRO tritt mit seinem PACS Produkt MEDIMAGE zum ersten Mal international auf der RSNA in Chicago auf.
 - 1988** Bereits 1988 wurde die erste Niederlassung in Chicago gegründet. Der nationale Erfolg hatte sich durch Vertriebspartner auf ganz Europa, Amerika, Australien und Asien ausgedehnt.
 - 1998** In Zusammenarbeit mit internationalen medizintechnischen Unternehmen wurde MEDIMAGE mit über 2.000 Installationen weltweit zum erfolgreichsten Bildmanagement-System für den gesamten Bereich der Humanmedizin.
 - 2003** Die Rechtsform wird von einer GmbH in eine Aktiengesellschaft geändert. Mutig, aber kalkuliert wächst das Unternehmen in neuen Gebäuden.
 - 2011** 30 Jahre VEPRO

VEPRO

VEPRO AG Germany – Max-Planck-Str. 1-3 – D-64319 Pfungstadt
www.vepro.com – inquiries@vepro.com – +49 6157 800 600